



---

## NEWSLETTER EEN *Sicilia* Aprile 2021

### In Primo Piano

#### Technology & BusinessCooperation Days 2021 Online – Hannover Messe, 12-15 aprile 2021

La fiera di Hannover è un appuntamento importante per l'industria, in particolare per il numero dei temi trattati, il volume di scambi e la qualità dell'aggiornamento tecnologico. È aperta la possibilità di partecipare agli incontri B2B gratuiti in modalità digitale.

La Fiera Hannover Messe si terrà dal 12 al 16 aprile in formato on-line (Hannover Messe Digital Edition), con webinar e possibilità di visitare virtualmente gli stand interagendo con gli espositori.

Dal 12 al 15 aprile 2021 sarà possibile partecipare agli incontri bilaterali organizzati in modalità on-line finalizzati a creare opportunità di cooperazione commerciale e tecnologica tra PMI, start-up, grandi aziende, università, centri di ricerca e media.

I temi principali e i settori interessati sono i seguenti:

- Industria 4.0 e soluzioni smart factory;
- manifatturiero industriale e componentistica;
- tecnologie di produzione efficienti in termini di risorse ed energia;
- energia sostenibile e mobilità;
- strumenti di misurazione.

La partecipazione all'evento B2B (12-15 aprile) è gratuita previa registrazione nella piattaforma on-line entro il 4 aprile.

Registrazioni: <https://technology-business-cooperation-days-2021.b2match.io/>

Per maggiori informazioni e supporto contattare il Consorzio Arca - Anna Sangiorgi [asangiorgi@consorzioarca.it](mailto:asangiorgi@consorzioarca.it)

#### Digital Seafood Meeting 2021 - Brema (D) – 21 aprile 2021

Mercato ittico europeo: cambiamenti, sfide e innovazione

Sicindustria, promuove e coorganizza il Digital Seafood Meeting, un evento di brokeraggio internazionale organizzato da Bremen Messe e dai partner EEN tedeschi di Brema dedicato all'industria ittica.

Gli incontri virtuali offrono opportunità di networking prima di un incontro fisico alla fiera internazionale del pesce che si svolgerà nel 2022.

L'accesso al Digital Seafood Meeting sarà disponibile gratuitamente a tutti i partecipanti professionisti della:

- Industria ittica e dei frutti di mare;
- Trasformazione, vendita all'ingrosso, esportazione, importazione;
- Vendita al dettaglio e ristorazione

Perché partecipare?

- in qualità di buyer, per trovare fornitori europei qualificati durante incontri one-to one
- in qualità di produttore/fornitore, per trovare nuovi clienti internazionali
- come sviluppatore di prodotti, per trovare partner per discutere di nuove tecnologie e soluzioni innovative

I 5 principali obiettivi della partecipazione: incontrare partner e clienti; scoprire nuovi prodotti e servizi; preparare acquisti o progetti; incontrare nuovi fornitori; ottenere informazioni sulle ultime tendenze

Registrazioni entro il 21 aprile 2021: <https://fish-international-digital-2021.b2match.io/home>

### **Fashion Match Supply 2021 – Virtual Brokerage event – 26-30 aprile 2021**

Sicindustria e Consorzio Arca coorganizzano il primo evento in assoluto dedicato alle catene di approvvigionamento nel business della moda, dalla logistica, alla produzione e al tracciamento dei tessuti. L'evento prevede l'organizzazione di workshop, conferenze, discussioni e incontri b2b virtuali internazionali, che si terranno dal 26 al 30 aprile 2021.

Fashion Match Supply si concentra sui giovani imprenditori della moda internazionale, dei fornitori e della logistica. Possono partecipare: fashion designers/stylist, brand emergenti, aziende manifatturiere (capi finiti, semilavorati e accessori), retailer, distributori, importatori e agenti, fashion stores e piattaforme di e-commerce, fornitori di tessuti, società di logistica specializzate, agenzie di pubbliche relazioni, consulenti strategici e di marketing specializzati, università e istituti di ricerca in cerca di partner manifatturieri.

Le finalità degli incontri b2b sono di favorire il contatto tra partner, fornitori e clienti, scoprire nuovi prodotti e servizi, sviluppare nuovi progetti, conoscere i nuovi trend di mercato. La partecipazione è gratuita. La lingua di lavoro è l'inglese.

Per iscriversi al B2B virtuale - in lingua inglese - è necessario registrarsi entro il 23 aprile e compilare un profilo in inglese accedendo direttamente al portale di Fashion Match Supply 2021. Le aziende registrate potranno richiedere incontri subito dopo l'iscrizione, consultando il catalogo online dalla piattaforma e selezionando i partner internazionali più interessanti per il proprio business. La richiesta di incontri e l'accettazione di eventuali richieste è in capo a ciascuna azienda.

Per maggiori informazioni: <https://www.sicindustria.eu/fashion-match-supply-2021.htm>

### **Connect Day - Matching Start-ups with Corporates and Investors – 3 maggio 2021**

Connect Day non è un tipico evento di matchmaking tra acquirente e venditore. È un evento incentrato sul tema dell'innovazione. Da una parte, ci si concentra sulle aziende che cercano prodotti e servizi innovativi per startup. D'altra parte, l'evento supporta startup selezionate per entrare in contatto con investitori concentrandosi sull'investimento nella fase iniziale (fase di pre-seed e seed).

È un evento di un giorno organizzato come un evento virtuale. Si terrà il 3 maggio 2021. La sessione di matchmaking sarà aperta fino al 12 maggio 2021. La partecipazione sarà possibile tramite smartphone, browser o tablet.

Per maggiori dettagli, registrazione e prenotazione incontri potete [cliccare qui](#) o contattare [asangiorgi@consorzioarca.it](mailto:asangiorgi@consorzioarca.it)

## **SMM 2021 - Smart Manufacturing Matchmaking 2021 – 13-14 maggio 2021 e 17/19 novembre 2021**

Opportunità di incontro tra aziende, centri di ricerca e pubbliche amministrazioni che operano nell'area dello Smart Manufacturing e dell'Industria 4.0.

SMM2021 è un'importante opportunità per rimanere aggiornati sulle ultime tecnologie avanzate corrispondenti, sulla domanda di innovazione da parte di istituzioni e città, nuove applicazioni da parte delle PMI e sfide tecniche affrontate dalle grandi aziende.

Brokerage Event @ Smart Manufacturing Matchmaking 2021 offre un'opportunità unica per incontrare aziende, centri di ricerca e pubbliche amministrazioni che lavorano nella produzione intelligente e nell'Industria 4.0. È anche un'importante opportunità per rimanere aggiornati sulle ultime tecnologie avanzate corrispondenti, sulla domanda di innovazione da parte di istituzioni e città, nuove applicazioni da parte delle PMI e sfide tecniche affrontate dalle grandi aziende.

Il BE @ SMM2021 sarà organizzato come un evento di matchmaking virtuale, questo significa che tutti gli incontri 1: 1 si terranno online attraverso il sito web. Non è necessario alcun software aggiuntivo, solo un browser web aggiornato, un microfono e una webcam.

Quest'anno l'evento Brokerage si svolgerà in due sessioni, la prima il 13-14 maggio e la seconda il 17-18-19 novembre.

Chi si iscrive alla sessione del 13-14 maggio può partecipare anche alla seconda sessione del 17-18-19 novembre.

Per partecipare, cliccare su <https://smm2021.b2match.io/>

## **Food eirEEN – Meet the Buyers 2021 – VirtualBrokerage event – 9 giugno 2021**

Sicindustria partner di Enterprise Europe Network, promuove e coorganizza il B2B online "Food eirEEN – Meet the Buyer" dedicato al settore agroalimentare.

L'evento è organizzato dai partner di EEN in Irlanda, in collaborazione con tanti partner internazionali del Network.

"Meet the Buyer" offre ai partecipanti (produttori e buyer dell'agroalimentare) un'opportunità unica di business online.

La partecipazione a Food eirEEN è gratuita. Per maggiori informazioni cliccare [\*\*QUI\*\*](#).

## **ALTRI B2B VIRTUALI**

### **Waiting for Meet in Italy for Life Science Brokerage Event**

**Il Consorzio Arca e Sicindustria** promuovono e co-organizzano l'evento **Meet in Italy for Life Science Brokerage Event**.

Si segnala ORA la sessione di partnering in modalità virtuale sempre aperta, a partire dal 15 di settembre. I partecipanti registrati potranno richiedere e fissare incontri in qualunque momento, sfruttando il sistema di video conference della piattaforma di matching dell'evento.

Il Meet in Italy for Life Sciences (MIT4LS) nasce come opportunità di confronto e di visibilità tra tutti gli stakeholders del settore, e quindi le attività di networking rappresentano il cuore dell'evento.

Per sfruttare al massimo le opportunità di collaborazione di business, ricerca, proposte progettuali della community di MIT4LS, il brokerage event della settima edizione sarà costituito da **due momenti principali**:

1. **Waiting for MIT4LS2021** come precedentemente descritto

2. F2F 12-14 maggio: sessione di partnering in presenza, secondo le usuali modalità, nelle giornate del Meet in Italy dal 12 al 14 maggio a Genova presso i Magazzini del Cotone del Porto Antico.

Tutti i dettagli sul sito: <https://genova2021.mit4ls.b2match.io/>

### **SoftwareDays 2021 – The Future of Digital Business, 21 10/12 maggio 2021**

Sicindustria coorganizza l'evento **Software Days 2021**, lanciato dai partner EEN austriaci **FFG, WKO/Advantage Austria, Vienna Business Agency** e **TU Wien** in collaborazione con **Enterprise Europe Network** e **go-international initiative**.

L'evento è gratuito e si rivolge principalmente ad aziende e istituzioni di ricerca e sviluppo alla ricerca di collaborazioni tecnologiche, di ricerca e commerciali. Sono esclusi i consulenti.

Durante i Software Days si svolgeranno B2B online, workshop, "Pitching Battle" per presentare i progetti a potenziali investitori, e i "Co-creation Labs" per sviluppare insieme soluzioni innovative. Ci si può registrare entro il 5 maggio, cliccando **QUI**. Per maggiori informazioni e assistenza scrivi a [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu).

### **Innovation in Environment & Energy & Circular Economy - online fino al 30/06/2021**

Il nodo Enterprise Europe Network – EEN – del Consorzio Arca è co-organizzatore dell'evento di incontri bilaterali B2B: Innovation in Environment & Energy & Circular Economy. L'evento si svolgerà in modalità online attraverso la piattaforma b2match, la registrazione e la possibilità di richiedere/accettare incontri b2b rimarrà aperta fino al 30 Giugno 2021.

Partner internazionali virtuali – Innovazione in ambiente, energia ed economia circolare. Incontri virtuali 1: 1 stimolanti e mirati promettono l'acquisizione di conoscenze e nuovi contatti commerciali.

Per saperne di più [clicca qui](#)

### **Per essere tempestivamente aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu) o seguire gli account social**

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0> e **contatta il partner EEN più vicino a te.**

## **OPPORTUNITÀ IN MATERIA DI PROPRIETÀ INTELLETTUALE**

### **Intellectual Property Booster (IP Booster)**

Intellectual Property Booster (IP Booster) è un nuovo servizio professionale sui temi della proprietà Intellettuale specializzato per le organizzazioni di ricerca pubbliche che cercano di realizzare valore dai loro risultati di ricerca

Gli esperti di IP Booster esperti esamineranno i casi proposti e guideranno verso la migliore strategia di proprietà intellettuale, senza alcun costo e con il supporto della Commissione Europea.

L'invito è costantemente aperto, le valutazioni delle candidature saranno effettuate a intervalli regolari. Per saperne di più potete [cliccare qui](#).

### **IPA4SME: Your path to IP Valorisation**

Se la tua azienda è una PMI che ha presentato una proposta sullo SME-Instrument H2020 per le PMI o all'EIC Accelerator Pilot che ha ricevuto il marchio di eccellenza,

IPA4SME fornisce fino a 15.000 EUR in cofinanziamento di azioni di diagnostica e protezione della PI alle PMI ammissibili.

Data di inizio: 1 marzo 2021. 9° CUT-OFF: 27 maggio 2021.

La tempistica prevista per i risultati dell'applicazione è di un massimo di 10 giorni dalla chiusura del Cut off. Per maggiori informazioni potete [cliccare qui](#).

## **LEADERSHIP4SMEs**

LEADERSHIP4SMEs mira a sviluppare un programma olistico che consenta alle piccole e medie imprese (PMI) innovative e alle start-up di sfruttare in modo efficiente i loro beni di proprietà intellettuale immateriale, per stimolare la loro crescita aprendo l'accesso a opportunità di finanziamento adeguate, correlate alla loro strategia aziendale e al potenziale di mercato.

LEADERSHIP4SME contribuisce a sostenere le PMI e le start-up nel loro consolidamento e nell'accelerazione dello sviluppo aziendale attraverso una varietà di servizi su misura.

Per maggiori informazioni potete [cliccare qui](#).

Per maggiori informazioni sulla Proprietà Intellettuale potete contattare l'IP Ambassador: Anna Sangiorgi [asangiorgi@consorzioarca.it](mailto:asangiorgi@consorzioarca.it)

## **EVENTI ED OPPORTUNITÀ LOCALI E NAZIONALI**

### **Customs Desk – Incontri individuali con gli esperti. Tutto quello che vorreste sapere su Dogane, IVA, Accise, commercio internazionale**

Il **Customs Desk**, è un servizio dedicato di Sicindustria e Confindustria Sardegna, partner di Enterprise Europe Network, in collaborazione con **KPMG Italia**.

Attraverso questo servizio le imprese avranno la possibilità di organizzare, su appuntamento, incontri individuali con Massimo Fabio e Aurora Marrocco, di KPMG, fra i massimi esperti dell'area international trade e dogane.

Gli esperti saranno a disposizione per incontri gratuiti online della durata di 1 ora circa con aziende interessate ad approfondire specifiche tematiche sul commercio internazionale.

Gli esperti di KPMG potranno fornire un preliminare riscontro su questioni collegate al trasferimento di merci tra mercati transnazionali

- di natura doganale sostanziale (classificazione, valore ed origine);
- di natura doganale procedurale (regimi sospensivi e procedure di sdoganamento);
- all'IVA in importazione, all'esportazione ed al traffico intraunionale;
- ai profili connessi alle problematiche del commercio internazionale (etichettatura, barriere non tariffarie, duplice uso, cites, ecc.);
- per ogni adempimento accise, riferito a tutti i prodotti sottoposti alla particolare disciplina

### **Modulo online di richiesta incontro individuale Customs Desk.**

Per ulteriori informazioni, le aziende interessate possono rivolgersi al Servizio Internazionalizzazione di Sicindustria/Enterprise Europe Network [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu)

### **Desk Emirati – Incontri individuali gratuiti con gli esperti**

Sicindustria, partner EEN, ha attivato un Desk permanente sugli **Emirati Arabi** in collaborazione con la società di consulenza **Diacron sede di Dubai**.

Il Desk sarà a disposizione per organizzare **incontri virtuali della durata di 30**

**minuti** circa con le aziende interessate ad approfondire individualmente tematiche specifiche legate all'espansione negli **Emirati Arabi Uniti e nel Medio Oriente**.

In particolare, si potrà fornire un preliminare riscontro sulle questioni collegate alle modalità di insediamento in Mainland e nelle Zone Franche, sulle licenze disponibili e sull'operatività regionale, sulle tematiche transfrontaliere e sugli adempimenti di natura amministrativa, contabile e fiscale locali. Scopri come richiedere gli incontri, cliccando [QUI](#). Per maggiori informazioni scrivi a [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu) .

### **Desk Scandinavia per scoprire come operare nel mercato nord-europeo**

**Sicindustria**, partner di **Enterprise Europe Network**, ha attivato un Desk permanente sulla Scandinavia in collaborazione con la società danese **Columdae ApS Export Solutions** e **Andersen Italia**.

Attraverso questo servizio le imprese avranno la possibilità di organizzare, su appuntamento, incontri individuali con Claudio Pellegatta, di Columdae ApS Export Solutions, Account Executive per i servizi Export ed internazionalizzazione come la Ricerca Partner/Distributori e lo sviluppo di nuovi Clienti, insieme agli aspetti e le tematiche Tax & Legal grazie alla partnership con lo studio internazionale Andersen Italia tramite il Dott. Francesco Marconi.

Questo servizio di consulenza dedicata si svolge in modalità virtuale.

Gli esperti saranno a disposizione per incontri gratuiti della durata di 1 ora circa con aziende interessate ad approfondire specifiche tematiche sul commercio internazionale in Scandinavia. Scopri come richiedere gli incontri, cliccando [QUI](#). Per maggiori informazioni scrivi a [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu) .

### **Desk Africa – Incontri individuali gratuiti con gli esperti**

**Sicindustria**, partner di **Enterprise Europe Network**, ha attivato un Desk permanente sull'Africa in collaborazione con la società internazionale Kili Partners.

54 paesi, un territorio più grande di Cina, USA ed Europa messe insieme, una crescita del PIL fra le più sostenute del pianeta nell'ultimo decennio, più di un miliardo di abitanti, una popolazione giovanissima: l'Africa è il continente del futuro.

I mercati africani presentano straordinarie e articolate opportunità per le aziende interessate a esportare e/o investire, per creare sviluppo e crescita economica nel continente. Attraverso questo servizio le imprese avranno la possibilità di organizzare, su appuntamento, incontri individuali con gli esperti di Kili Partners, in modalità virtuale.

Gli esperti saranno a disposizione per incontri della durata di 1 ora circa con aziende interessate ad approfondire specifiche tematiche sul commercio internazionale nei paesi africani con una Pre-Analisi dedicata delle opportunità commerciali, dopo invio di un questionario preparatorio. Scopri come richiedere gli incontri, cliccando [QUI](#). Per maggiori informazioni scrivi a [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu) .

### **Desk USA – Incontri individuali gratuiti con gli esperti**

**Sicindustria**, partner di **Enterprise Europe Network**, ha attivato un Desk permanente sugli Stati Uniti in collaborazione con la società internazionale Export USA, per consentire alle aziende di organizzare incontri dedicati one2one su tematiche legate al mercato statunitense.

Gli incontri si svolgeranno su appuntamento. Per maggiori informazioni e prenotare un incontro, scrivere a [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu) .

## **BANDI EUROPEI PER LE IMPRESE E OPPORTUNITÀ NAZIONALI**

### **Al via la prima call di ENEA Tech la fondazione vigilata dal MISE per interventi di Trasferimento Tecnologico**

La Fondazione ENEA Tech ha lanciato la prima call dedicata a imprese ad alta tecnologia che vogliono crescere o che devono ancora nascere. Piccole imprese, startup e PMI innovative, spin-off o spin-out, PMI. I settori di riferimento sono: Deep Tech; Healthcare; Green, Energy & Circular Economy; Information Technology. Gli strumenti di intervento che verranno proposti alle aziende selezionate in funzione del livello di sviluppo dell'idea/prodotto/servizio sono: Equity, quasi equity, convertibili, oppure grant e contratti di acquisto, con opzione convertibile.

Al momento non vi è una deadline, Per presentare la vostra idea [cliccate qui](#)

Per maggiori info potete scrivere ad Anna Sangiorgi: [asangiorgi@consorzioarca.it](mailto:asangiorgi@consorzioarca.it)

### **AIMAG Resiliency 2020**

AIMAG società multiservizi, con sede a Mirandola (Emilia Romagna), che gestisce, direttamente e tramite le società controllate, servizi idrici, ambientali, energetici e tecnologici per 286 mila cittadini, tra le province di Modena, Mantova e Bologna, in dicembre ha lanciato una call "AIMAG Resiliency 2020" diretta a startup, spin-off, laboratori di ricerca e PMI per individuare partner in grado di fornire soluzioni innovative per garantire la continuità nell'erogazione dei servizi gestiti in condizioni emergenziali.

L'iter è quello solito: presentazione progetto di candidatura, selezione e premio per pilota e valutazione della scalabilità della soluzione, creazione del business case ed eventuale adozione da parte di AIMAG. Il TRL è da 4 in poi.

La scadenza è alle ore 12.30 del [16 maggio 2021](#).

Per saperne di più [clicca qui](#) e contatta Anna Sangiorgi [asangiorgi@consorzioarca.it](mailto:asangiorgi@consorzioarca.it)

## **BANDI EUROPEI PER LE IMPRESE E OPPORTUNITÀ INTERNAZIONALI**

### **EIT Jumpstarter il programma per sviluppare startup innovative**

Sono aperte fino al 16 aprile 2021 le candidature per partecipare allo schema di finanziamento EIT Jumpstarter, proposto dell'European Institute of Innovation and Technology (EIT).

La call è stata lanciata al fine di sostenere idee altamente innovative sviluppate principalmente in 6 settori, corrispondenti a 6 delle 8 KICs dell'EIT: alimentare, energia, manifatturiero, materie prime, salute e mobilità urbana.

Possono partecipare al programma studenti, ricercatori e innovatori che intendono sviluppare la propria idea di business col supporto della rete EIT.

Per maggiori info potete [cliccare qui](#).

### **Horizon Results Booster**

Horizon Results Booster è un nuovo pacchetto di servizi specializzati per massimizzare l'impatto degli investimenti pubblici in R&I e amplificare ulteriormente il valore aggiunto dei programmi quadro (PQ). Aiuta a portare un flusso continuo di innovazione sul mercato e oltre. Offre servizi su misura "à la carte" progettati per sviluppare la capacità di divulgare i risultati della ricerca. Consente di ottenere supporto, aumentare il potenziale di sfruttamento dei risultati del proprio progetto e migliorare l'accesso ai mercati.

I servizi vengono forniti ai progetti FP7 e H2020 senza alcun costo e completamente supportati dalla Commissione europea.

Per maggiori info visita il sito [cliccando qui](#)

### **Settore salute: Programma AAL - Ageing Well in the Digital World**

Tra gli obiettivi del Programma AAL vi è quello di favorire l'emergere di prodotti, servizi e sistemi innovativi basati sulle TIC per invecchiare bene a casa, nella comunità e al lavoro. Al momento sono attive le Call del 2021 relative a due diverse tipologie di progetti:

1. Collaborative Projects
2. Small Collaborative Projects

Il budget totale per le due tipologie è di € 21.408.900 e di questi 11.035.000 sono messi dagli Stati che partecipano ad AAI, come l'Italia. L'Italia partecipa con €1.000.000 messo dal Ministero della Salute e € 535.000 del MUR.

La scadenza è la stessa per le 2 tipologie: 21 maggio 2021 alle 17 (CET)

Per saperne di più [clicca qui](#) e contatta Anna Sangiorgi [asangiorgi@consorzioarca.it](mailto:asangiorgi@consorzioarca.it)

### **Settore Salute: arriva la prima Open Call del progetto Shapes**

Al via la prima Open Call del **progetto SHAPES**, indirizzata a **PMI, startup, università e centri di ricerca** al fine di **promuovere l'innovazione** a sostegno di un **invecchiamento sano e attivo** e di una **vita indipendente** in particolare delle persone più anziane e con funzionalità e capacità ridotte. È prevista una di **50.000 euro**.

I candidati sono invitati a rispondere ad alcune sfide proponendo delle soluzioni innovative. Esse includono:

- *Urinalysis in home setting*
- *Monitoring of nutrition intake*
- *Monitoring hydration and quantity of fluid intake*
- *Smart Connectables for Health and well being*
- *Speech-enabled Chatbots*
- *Social support in local community*
- *Open Topic*

Scadenza 28 Febbraio 2021

Per saperne di più [clicca qui](#) o contatta [staff-een@consorzioarca.it](mailto:staff-een@consorzioarca.it)

### **EIT Health Wild Card 2021: il bando per l'innovazione nel settore della salute**

**Il programma Wild Card si pone l'obiettivo di attirare i talenti europei più brillanti per risolvere alcune delle più grandi sfide dell'assistenza sanitaria.** Wild Card pone quindi al centro del programma esigenze ad oggi irrisolte, risolte in modo inefficiente o cui attualmente viene data risposta con processi costosi o scomodi.

I due team prescelti riceveranno **due anni di supporto continuo e fino a 1,5 milioni di euro in finanziamenti** non diluitivi (750.000 euro / azienda / anno), tutoraggio e coaching per aiutarli a trasformare i loro progetti in fiorenti imprese commerciali.

[Per approfondimenti clicca qui](#)

Per supporto potete contattare: [staff-een@consorzioarca.it](mailto:staff-een@consorzioarca.it)

### **PROGRAMMI DI ACCELERAZIONE DI EIT HEALTH PER IL 2021!**

I Programmi EIT Health Accelerator hanno l'obiettivo di catalizzare la crescita di nuove attività in ambito sanitario in Europa. Scopri tutte le opportunità rivolte a studenti, imprenditori e startup.

Per saperne di più [clicca qui](#)

## FORMAZIONE

### Ciclo Webinar tecnici “All about USA”

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network e ExportUSA, organizzano un ciclo di 7 webinar indirizzati a tutte le imprese che vogliono esportare con successo negli Stati Uniti.

#### **Le date**

- 1 aprile - “Lavorare in USA, cosa c'è da sapere sui visti di lavoro e sulle polizze assicurative” Per registrarti clicca [QUI](#).
- 22 aprile - “Nuove regolamentazioni USA in ambito doganale e fiscale” Per registrarti clicca [QUI](#).
- 6 maggio - “Sales Tax e Nexus: tutto quello che le aziende che esportano negli Stati Uniti devono sapere” Per registrarti clicca [QUI](#).
- 20 maggio - “Food & Wine negli Stati Uniti: Procedure, etichettatura e requisiti per esportare prodotti alimentari e vino” Per registrarti clicca [QUI](#).
- 10 giugno - “Moda Italiana negli Stati Uniti: opportunità e sfide per il Made in Italy” Per registrarti clicca [QUI](#).

Ai webinar si affianca la possibilità di organizzare incontri dedicati one2one, su appuntamento, con gli esperti di ExportUSA per approfondire tematiche specifiche.

Per richiedere gli incontri one2one e per ricevere maggiori informazioni scrivere a [eesicindustria.eu](mailto:eesicindustria.eu).

### Webinar formativo, “How well prepared are you to sell online in China”? – 15 aprile 2021, 09:00-12:00

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, promuove il webinar “How well prepared are you to sell online in China?”.

Il webinar è organizzato dall'EU SME Centre, partner EEN in Cina, insieme a EUROCHAMBRES, e China IP SME Helpdesk, in collaborazione con la Camera dell'industria e del commercio ungherese e ha l'obiettivo di fornire ai partecipanti una conoscenza completa del panorama dell'e-commerce cinese e dell'e-commerce transfrontaliero (CBEC) e di come vendere i propri prodotti online in Cina.

Il webinar si svolgerà in lingua inglese.

Per maggiori dettagli e per il link di iscrizione, cliccare [QUI](#).

### Webinar, “Vietnam in primo piano: opportunità per le aziende europee sulla strada del Vietnam verso una produzione intelligente e città intelligenti”, 5 maggio 2021, dalle 9:30 alle 11:00

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, promuove il workshop virtuale per aziende di tutta Europa, che si svolgerà mercoledì 5 maggio 2021 dalle 9.30 alle 11.00 (CEST) via Zoom.

L'incontro è organizzato dai partner dir NRW.Europa (EEN Germania), insieme a Enterprise Europe Network Vietnam e si svolgerà in **inglese**.

Il Vietnam sta subendo una trasformazione. L'obiettivo: raggiungere lo status di nazione industriale. Ciò si riflette anche nello sviluppo economico che, nonostante il periodo di crisi, ha registrato una crescita economica di oltre il 2% nel 2020. Il Vietnam occupa quindi una posizione di vertice a livello mondiale.

Il nuovo accordo di libero scambio tra l'UE e il Vietnam (EVFTA), entrato in vigore nel 2020, lo sta accelerando. L'accordo mira a eliminare il 99% di tutte le tariffe tra l'UE e il Vietnam, ridurre la burocrazia e ridurre gli ostacoli tecnici al commercio. In quanto

accordo di nuova generazione, fornisce anche garanzie sui diritti di proprietà intellettuale e contiene disposizioni rigorose in materia di diritto del lavoro e tutela ambientale. Oltre a un'introduzione al contesto economico del Vietnam e ai vantaggi dell'accordo di libero scambio attraverso EEN Vietnam, imprenditori ed esperti forniranno approfondimenti sullo sviluppo delle "fabbriche intelligenti" e sulla tendenza delle "città intelligenti", che è abbastanza nuovo per il Vietnam. Inoltre, l'helpdesk IP PMI del sud-est asiatico fornirà strategie per la protezione della proprietà intellettuale nel sud-est asiatico. Dopo le presentazioni, potrai discutere con le aziende partecipanti e gli esperti del Vietnam!

Per maggiori dettagli e per iscriverti, clicca [QUI](#).

### **Serie Webinar “About Japan” – aprile 2021**

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, promuove la serie di webinar “About Japan”, organizzata dall'EU-Japan Centre (EEN Giappone).

Si tratta di una serie di incontri di formazione tecnica online, che forniscono le ultime informazioni di mercato disponibili nel 2020 e spiegano in termini pratici le cose più importanti che le aziende europee dovrebbero sapere quando esportano in Giappone, in modo che i vantaggi dell'Accordo di libero scambio UE-Giappone possano diventare più ampiamente disponibili per gli esportatori europei.

Per informazioni cliccare [QUI](#) O scrivere a [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu).

**Rivedi tutti i webinar organizzati da Sicindustria/EEN cliccando [QUI](#).**

### **TANTE OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE**

Consulta il sito, la pagina Facebook di Enterprise Europe Network, la pagina di LinkedIn, l'account twitter EEN\_Italia per essere aggiornato sulle iniziative offerte dai partner di Enterprise Europe Network su numerose tematiche di interesse per le PMI.

Offriamo anche più di due/tre webinar al giorno da seguire comodamente dalla tua postazione.

### **SERVIZIO DI TRADUZIONE ONLINE GRATUITO e-TRANSLATION**

eTranslation è un servizio di traduzione automatica online fornito dalla Commissione europea (CE). È destinato alle PMI, alle pubbliche amministrazioni europee e alle facoltà di lingue o ai progetti europei.

eTranslation è stato lanciato ufficialmente il 15 novembre 2017 e si basa sul precedente servizio di traduzione automatica della Commissione europea - MT @ EC.

<https://webgate.ec.europa.eu/etranslation/public/welcome.html>

### **Access2Markets: il portale della UE per gli scambi delle PMI**

È operativo il nuovo portale <https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/it/content> che intende facilitare l'internazionalizzazione delle PMI.

Il portale contiene tutte le informazioni necessarie per esportare e importare: tariffe, imposte, norme di origine, requisiti dei prodotti, procedure doganali, ostacoli agli scambi e statistiche.

Sono disponibili numerosi strumenti di assistenza tecnica per ottimizzare la ricerca on-line delle informazioni.

Il partner Enterprise Europe Network più vicino a te è sempre a tua disposizione per guidarti nella consultazione.

## INFORMAZIONE

**MISE: pubblicato il decreto che stabilisce le modalità di funzionamento del Fondo per il Trasferimento Tecnologico**

**Operativa la Fondazione Enea Tech, che dovrà gestire il primo fondo italiano interamente dedicato al trasferimento tecnologico tra il mondo della ricerca e le imprese.** Ecco a chi si rivolge e come funziona. **Il Fondo Technology Transfer** intende superare il gap di competenze e capitali tra ricerca e mercato, con il fine ultimo di **creare nuove generazioni di imprenditori** di successo e investitori qualificati e riconosciuti. Pubblicate in Gazzetta ufficiale le modalità di funzionamento e di intervento del Fondo per il trasferimento tecnologico, istituito dal dl Rilancio, **con una dotazione di 500 milioni di euro.** [Per approfondimenti clicca qui](#)

## SERVIZIO BANDI UE E MONITORAGGIO LEGISLATIVO

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- **Servizio bandi UE** che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi: <https://bit.ly/32QW6RK>
- **Monitoraggio legislativo** che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse: <https://bit.ly/35YtmbQ>

L'aggiornamento è settimanale!

# Opportunità di mercato

**Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.** Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/> ) menù in basso a destra "Find an International Partner".

**Contattando il partner più vicino potrai conoscere anche tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network**

## OFFERTE DI COOPERAZIONE COMMERCIALE

**A French manufacturer of agricultural central tire inflation system indicating the slippage rate is looking for distributors in the European Union (BOFR20210301001):** Thanks to an innovative process, a French company designed a central tire inflation system (CTIS) which fits wheeled agricultural machinery. The innovation consists in the slippage rate information that is communicated to the operator. The technology gives the possibility to inflate and deflate the machine's tires according to several parameters. The **company** seeks serious distributors willing to create a distribution partnership for this innovation.

**Japanese manufacturer of surgical instruments for the treatment of trigger finger is looking for distributors in the EU (BOJP20200401001):** A Japanese manufacturer active in the medical field for over two decades produces a re-usable surgical instrument that can be used in the treatment of trigger finger. Conventional instruments are usually immediately disposed of after usage, whereas the Japanese companies' product can be re-used up to 300 times. The company is hoping to find a partner with connections to surgeons who can benefit from this product, and wants to establish distribution services agreements with EU partners.

**Romanian manufacturer of pollution reduction and sideslip prevention products, made out of zeolite, is looking for distributors (BORO20201204002):** A Romanian company specialised in the extraction and processing of zeolite minerals is looking for partners to distribute their products for environment protection: Air cleaning filter Product for accidental spills (oil,fuels) Auto/pedestrian skid The products are 100% natural and eco-friendly, with proven results in the elimination or the substantial reduction of pollution and in sideslip prevention. The collaboration would be in the framework of a distribution agreement.

**Bulgarian clothing manufacturer is looking for partners under the frame of manufacturing agreement (BOBG20210309003):** A Bulgarian manufacturer of high-end clothing, casual and outerwear, luxury sleepwear and loungewear, swimwear and thermal underwear is looking for business partners under the frame of a manufacturing agreement.

**A Polish company producing natural food packaging is looking for distributors (BOPL20210217003):** The Polish company manufactures waxwrap – natural food packaging – an alternative to plastic wrap and aluminium foil. It is a piece of cotton soaked in a special mixture based on beeswax with resin and jojoba oil. It is 100% natural, reusable and biodegradable. The company will establish cooperation with business partners worldwide on the basis of a distribution services agreement and/or commercial agency agreement.

## **RICHIESTE DI COOPERAZIONE COMMERCIALE**

**A Dutch women's sport brand is looking for a partner that offers private label knitwear under a distribution service agreement (BRNL20210312001):** The Dutch brand is known for its sportswear with stylish, feminine designs and technical performance. The SME wants to extend its product range with women's knitwear sweaters . The company is looking for a manufacturer of private label knitwear who is willing to operate in the framework of a distribution service agreement.

**Real-time training system for water sports developed by Greek SME seeks manufacturer (BRGR20200827001):** A small Greek enterprise operating in the water sports sector has created a smart wearable device in the form of a watch that can provide real-time data and training support for a variety of water sports uses. The company is looking for a manufacturing partner with the capacity to produce such a device, in collaboration with the Greek partner who would provide the technical specifications.

**Serbian distributor is looking for pharmaceuticals and medical devices suppliers from the EU countries (BRRS20210105001):** The Serbian distributor of pharmaceutical, medical, and cosmetic products and medical devices looks for suppliers willing to enter the Serbian market. The products can be both registered and unregistered. The company

is 26 years in business and has a collaboration with several pharmaceutical companies around the world. The company is looking for partners under distribution services agreement.

**Polish producer of decorative cards is looking for biodegradable polymers under supplier agreement (BRPL20210315001):** Polish producer of decorative cards and posters is looking for biodegradable polymers as raw materials for production of decorative packaging. The Polish company is interested in cooperation within the framework of supplier agreement.

**Slovenian NGO seeks manufactures of innovative textiles suitable for patients with atopic dermatitis (AD) (BRSI20210318001):** The role of Slovenian non-government organization (NGO) for patients with atopic dermatitis is to provide patient support, raise awareness and raise the quality of life. Skin of patients with atopic dermatitis is extremely sensitive to anything irritating and clothing fabric has an important role in controlling AD symptoms and quality of patients lives. They are looking for manufactures of new innovative textiles that are safe to use and easy to maintain for patients.

## OFFERTE DI TECNOLOGIA

**Robotic arm for for the placement of small cargo in hazardous environments compatible with drones and other remote pilot aircraft systems (TOES20210311002):** A research group from a Spanish university has developed and patented a robotic arm for the placement of small cargo in hazardous environments. The invention can deploy small cargo like instruments or sensors and requires less stability and time for the deployment than comparable systems. It can be easily integrated to unmanned vehicles like Drones. The research group is mainly looking for licensees but would also be interested in establishing technical cooperation agreements.

**An established Slovak research institute in cooperation with a successful Slovak company has developed new polymer composites for 3D printing and is looking for licensees or investors (TOSK20210316003):** Established Slovak scientific and research institute in cooperation with a private company has successfully managed to prepare unique polymer composites for 3D printing consisting of a polymer matrix and a filler, whereby as the polymer matrix recycled polyethylene terephthalate glycol (rPETG) is used and the filler is a mixture of expanded graphite and carbon fibers in a suitable ratio. The preferred cooperation types are license agreement, financial agreement or commercial agreement.

**New enterprise search solution (TODE20210318001):** A German start-up offers an enterprise search engine. The unique combination of different technologies results in improved search features enabling new and leaner workflows. The solution is easy to use and requires only little administration. Partners are sought for commercial agreements with technical assistance, joint venture, technical cooperation or license agreement.

**A Polish company that has developed a thermal insulation composite based on cellulose fibers from recycling is looking for partners to commercialize the technology (TOPL20210318001):** A Polish company with a vast experience in developing insulation technologies has developed a cellulose-stabilized thermal insulation composite (recycled / by-product of paper production). The company is looking for partners to

commercialize the technology, with particular emphasis on the construction sector via license agreement.

**Anatomical models with unprecedented realistic functionalities for medical training, surgical planning and medical device development (TOAT20210316001):** An Austria-based R&D center in the field of medical technology offers customized, application-oriented anatomical models. These are designed to significantly reduce the number of cadaver tests needed in the development of medical devices and used as advanced solution for education of medical doctors. Also, 3D-printed, individual, patient-specific models are suited to be used for training of complex surgeries. Research cooperations and commercial agreements with technical assistance are sought.

## **RICHIESTE DI TECNOLOGIA**

**French healthtech SME is seeking a healthcare software company to technically build up a comprehensive digital solution (TRFR20210224002):** A French SME, specialised in digital healthcare, has developed two digital solutions: home telemonitoring platform and an electronic health record system; to connect the patient's home to his healthcare provider. It is seeking a healthcare software company under a research or technical cooperation agreement to implement one or both proposed solutions in a global health software package.

**Internationally operating company in high-quality plastic films and products, is looking for a solution to provide window assemblers with the opportunity to manufacture small quantities of colored polyvinyl chloride film (TRNL20210310001):** Internationally operating Dutch company known for its innovative solutions in plastic films is looking for a digital system solution to allow window assemblers to print locally on-demand small quantities of polyvinyl chloride (PVC) film. Cooperation is envisaged within the frame of a technical cooperation agreement or commercial agreement with technical assistance. Other types of agreement may be considered. This request refers to an innovation challenge published on an open innovation platform.

**Spanish company working in circular economy to produce “green energy” and valorize industrial waste, is seeking carbon dioxide (CO<sub>2</sub>) reduction technologies (TRES20210318001):** A Spanish company working in gasification process to eliminate waste and produce energy with it, is searching CO<sub>2</sub> capture / storage technologies (CCS) and/or carbon utilisation technologies (CCU) in order to reduce its carbon footprint. The company is interested in license, commercial agreement with technical assistance or technical cooperation.

**A French solar energy producer is looking for a partner with strong expertise in steel construction for a technical cooperation agreement (TRFR20210224001):** The company is a SME located in Southern France which designs, develops and operates solar farms. For its power plants, the company is buying steel frame to carry the solar panels. The SME is therefore looking for a partner specialised in steel construction able to manufacture and install steel frame adapted to solar panels. This SME would collaborate for the construction of their farm under a technical cooperation agreement. Providers from all EU countries are considered.

**Lithuanian governmental organization is seeking a solution on how to automate the detection of illegal gambling operators online (TRLT20210319002):** Lithuanian governmental organization, who is working in the field of gambling law enforcement, is looking for a innovative technological solution for the control of illegal gambling operators. The assessment of illegal undertakings shall be based on the information that is available online and that the organization collects. Possible cooperation types might be license or technical cooperation agreement.

**Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN <http://een.ec.europa.eu/> menù in basso a destra “ Find an International Partner”.**

## DALLA UE

### InvestEU al via!

L'approvazione, in data 9 marzo, da parte del Parlamento Europeo, dell'accordo politico raggiunto a dicembre con il Consiglio, apre le porte all'operatività del nuovo pro-gramma InvestEU. 14 strumenti di finanziamento della programmazione 14-20, tra i quali il cd Piano Juncker, si ritrovano accorpatis sotto un unico ombrello operativo in grado di mettere a disposizione 26 miliardi di euro di garanzie finanziarie per arrivare a 372 miliardi di euro di investimenti aggiuntivi nel prossimo settennato, di cui il 30% in ambito climatico. Quattro le finestre di finanziamento; Infrastrutture sostenibili (€9.9 mrd), PMI (€ 6.9 mrd), Ricerca, innova-zione e digitalizzazione (€ 6.6 mrd), Investimenti e competenze sociali (€ 2.8 mrd). Ad essi si affiancheranno le disponibilità finanziarie degli Stati membri con fondi a gestione concorrente provenienti da fondi strutturali, dalla politica agricola comune, contributi nell'ambito dei Piani nazionali per la ripresa e la resilienza oppure liquidità resa disponibile dai bilanci statali. Banche e istituti nazionali di promozione e istituzioni finanziarie internazionali, in qualità di partner esecutivi, saranno selezionati attraverso inviti a manifestare interesse in uscita già ad aprile con due scadenze a giugno e settembre. Una solida struttura di supporto (InvestEU Advisory Hub), gestita dalla Commissione, fornirà consulenza per l'identificazione, la preparazione, lo sviluppo, la strutturazione, l'approvvigionamento e l'implementazione di progetti di investimento e per assistere e potenziare le capacità di promotori ed intermediari finanziari nell'attuazione di operazioni di finanzia-mento e di investimento. Un portale di matchmaking ([InvestEU Portal](#)) darà visibilità ai progetti, con una particolare attenzione alle PMI, consentendo ai partner esecutivi di esaminare le proposte in base ad area geografica e campo di applicazione. La solidità dell'impianto proposto è indiscutibile. Saranno comunque i territori a dover decretare il successo dell'iniziativa. Da un lato le imprese che dovranno essere messe in grado di acquisire, attraverso una puntuale informazione, piena consapevolezza degli strumenti utilizzabili, insieme alle organizzazioni potenziali beneficiarie. Ricordiamo infatti che in InvestEU sono confluite numerose misure di cui avevano beneficiato nell'attuale programmazione anche enti in ambito sociale, università etc. Dall'altro la mobilitazione di investitori privati bancari dovrà mettere sul terreno le migliori risorse per rispondere alle richieste progettuali che saranno avanzate. La garanzia europea permetterà ai partner d'investimento di assumere rischi più elevati e di sostenere progetti a cui avrebbero altrimenti rinunciato. Il piano Juncker aveva sollevato alcune critiche da parte della stessa

Corte dei Conti europea sulla reale addizionalità delle misure finanziate. Aspettiamo InvestEU alla prova dei mercati.

*Fonte: Mosaico Europa 6/2021*

## **Guida pratica al fare impresa nell'UE**

Inaugurato il 12 dicembre scorso, lo Sportello Digitale Unico (noto come Single Digital Gateway, SDG) può essere considerato tra le iniziative europee più rilevanti per il completamento del Mercato Unico. Accessibile dal portale "[La tua Europa](#)", il SDG consiste in un singolo canale di accesso a informazioni, procedure e servizi di assistenza e di risoluzione dei problemi per imprese e cittadini nella lingua nazionale di ciascun Paese e in numerosi settori del mercato interno (ad esempio, viaggiare all'interno dell'Unione, studiare in un altro Stato membro, avviare, gestire o chiudere un'impresa).

Unioncamere ha contribuito sin dal principio all'avvio dello Sportello poiché, per quanto riguarda le informazioni sull'esercizio delle attività, si fa riferimento a [www.impresainungiorno.gov.it](http://www.impresainungiorno.gov.it), che è il Punto Singolo di Contatto nazionale (PSC) attraverso il quale imprese e professionisti accedono alle informazioni sui diritti relativi alla prestazione occasionale e temporanea di servizi e/o allo stabilimento negli Stati membri dell'Unione europea.

*Fonte: Mosaico Europa 6/2021*

## **Turismo in Europa: il punto della situazione**

In attesa del voto in plenaria, la Commissione TRAN del PE ha recentemente approvato il rapporto sulla Strategia Ue per il turismo sostenibile (relatore Cláudia MONTEIRO DE AGUIAR, PT-PPE). Come confermato dagli ultimi dati dell'UNWTO, che riferiscono di un calo del 70 % degli arrivi turistici internazionali nel 2020, l'epidemia ha quasi paralizzato il settore turistico europeo. La crisi dovrebbe portare la Commissione e gli Stati membri a riconoscere pienamente l'importanza dell'industria del turismo, a integrarla pienamente nei piani di sviluppo europei e nazionali, a migliorare la qualità dell'offerta, a renderla più sostenibile e accessibile a tutti e a lanciare gli investimenti pubblici e privati per la digitalizzazione e la modernizzazione generale del settore. Oltre alla realizzazione di un certificato di vaccinazione comune, di un sistema di riconoscimento reciproco delle procedure di vaccinazione e di un sigillo di certificazione igienica dell'UE - tutte proposte attualmente in discussione - il [documento](#) sottolinea la necessità dell'attuazione di criteri comuni e coordinati per la sicurezza dei viaggi, facilitando l'impiego del modulo di localizzazione dei passeggeri dell'UE, se possibile in modo digitale, nel rispetto delle norme sulla protezione dei dati. Auspicabile l'accordo su aliquote IVA ridotte sui servizi di viaggio e turismo, accompagnato da un pacchetto speciale di proposte per le microimprese e le PMI per il periodo 2020-2024, al fine di promuovere la transizione verso un ecosistema turistico più digitale e sostenibile. Infine, il rapporto insiste sull'urgenza di istituire rapidamente un'Agenzia europea per il turismo, grazie alla creazione di un dipartimento per il turismo in una delle Agenzie esecutive Ue di prossima costituzione.

*Fonte: Mosaico Europa 6/2021*

## **L'IVA a portata di "click"**

L'Unione Europea sta innovando il commercio elettronico transfrontaliero IVA stabilendo nuove regole che [entreranno in vigore il 1° luglio 2021](#). L'obiettivo di questa riforma è superare le barriere delle vendite online transfrontaliere e risolvere le problematiche relative ai regimi IVA sia per le vendite a distanza, sia per le importazioni di basso valore. Tra le principali novità introdotte vi sarà la possibilità per tutti i venditori online di

registrarsi, in uno Stato membro dell'UE, sul nuovo portale One Stop Shop (OSS) al fine di ridurre del 95% le procedure burocratiche.

Altro elemento innovativo sarà l'abolizione delle soglie per le vendite a distanza all'interno dell'UE; queste saranno sostituite da un parametro UE comune di 10 mila euro al di sotto del quale i servizi di telecomunicazioni, radiodiffusione ed elettronica e le vendite a distanza rimarranno soggetti ad IVA. Inoltre, le nuove regole introdurranno l'obbligo di sottoporre ad IVA tutte le merci importate nell'Unione Europea. Al fine di raggiungere tale obiettivo è stato creato un portale ad hoc, Import One-Stop Shop, finalizzato alla semplificazione delle dichiarazioni e dei pagamenti dell'IVA. Diversi saranno i vantaggi apportati da questa modernizzazione: primi tra tutti l'aumento di entrate pubbliche nei singoli Stati membri. La riduzione del numero di frodi e l'aumento dei pagamenti dell'IVA giocherà a favore dei singoli Stati membri. Degno di nota è infine l'adeguamento dei pagamenti IVA alla trasformazione digitale dell'Unione Europea.

*Fonte: Mosaico Europa 6/2021*

## **AGGIORNAMENTI CONTINUI**

**Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:**

- [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)
- pagina FB Enterprise Europe Network Italia
- twitter @EEN\_Italia
- LinkedIn <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

# Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

[S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli \(Coordinatore\)](#)

[ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara](#)

[Camera di Commercio I.A.A. Teramo](#)

[Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise](#)

[Camera di Commercio della Basilicata](#)

**Consorzio ARCA**

[ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile](#) <sup>(1)</sup>

**Sicindustria**

[SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l.](#) <sup>(2)</sup>

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania](#)

[Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia](#)

---

<sup>(1)</sup> opera in Campania, Puglia.

<sup>(2)</sup> opera in Calabria e in Basilicata

**[www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)**

**Disclaimer:**

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

*Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)*